

Eines steht fest: Sie werden **außergewöhnlich** viel dazulernen bei uns.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung als

Praktikant digitaler Vertrieb (m/w/d) Schwerpunkt Firmenkunden

Möchten Sie folgende Aufgaben übernehmen?

- Sie unterstützen bei der Konzeption einer nachhaltigen Omnikanalstrategie mit Schwerpunkt Firmenkunden.
- Sie arbeiten an der Implementierung und Umsetzung der digitalen Vertriebsstrategie mit.
- Sie unterstützen Ihre KollegInnen sowohl organisatorisch als auch administrativ im Tagesgeschäft sowie bei Veranstaltungen.

Überzeugen Sie uns fachlich und persönlich

- Sie absolvieren ein Wirtschaftsstudium.
- Sie sind innovativ und wollen neue Wege und Techniken für den Netzwerkaufbau nutzen.
- Sie haben idealerweise Vorkenntnisse/Erfahrung im digitalen Vertrieb und dessen Möglichkeiten.
- Sie zählen eine eigenständige, strukturierte und digitale Arbeitsweise zu Ihren Stärken.
- Sie verfügen über ein gutes Prozessverständnis und eine hohe Lösungsorientierung.


Das können Sie von uns erwarten

- Sie erwartet ein sechsmonatiges Praktikum mit einem abwechslungsreichen und interessanten Aufgabengebiet in einem Top-Unternehmen.
- Für diese Position bieten wir Ihnen monatlich brutto € 1.230,-

 Weiterbildung

 Aufstiegsmöglichkeit

 Betriebliche Gesundheitsförderung

 Zuschuss für Mittagessen

 Betriebliche Sportgemeinschaft

 Mitarbeiter-Events

 Mitarbeiterparkplatz

 Flexible Arbeitszeiten

 Mitarbeiterbeteiligung

 Betriebsarzt

 Betriebliche Altersvorsorge

 Mitarbeiterrabatte

 Internetnutzung

 Tageweise Kinderbetreuung

Kontaktieren Sie uns!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung online unter:
<https://www.raiffeisen.at/ktn/rlb/de/meine-bank/karriere.html>

Jetzt online
bewerben

